

I praksis er det stadig business as usual i Rønde Sparekasse, selvom fusionen med Middelfart Sparekasse blev en realitet i april måned. Specielt for virksomhederne er der nye muligheder.

Den tidligere adm. direktør Jens Haahr, nu med titlen centerdirektør, er godt tilfreds med fusionen:

„Vi har haft nogle regnskabsmæssigt gode år. Alligevel mente bestyrelsen, at det var rettidig omhu at handle nu ud fra devisen om, at man skal gå hjem fra en fest, mens man endnu kan stå på benene. Sidste år lavede vi en analyse af fremtidsudsigterne for os som selvstændigt

pengeinstitut, og konklusionen var klar: Inden for de næste fem år ville det være vanskeligt for os at fortsætte alene. Ikke mindst IT-omkostningerne steg, og i 2025 beskæftigede halvdelen af medarbejderne sig med opgaver for Finanstilsynet, hvortil kom indkøbt hjælp udefra. Vi havde svært ved at rekruttere nye nøglemedarbejdere, og i samme periode kunne vi se ind i en komplet, aldersrelateret udskiftning af både ledelse og bestyrelse.“

Meget nem proces

Beslutningen om at undersøge mulighederne for en fusion med et andet pengeinstitut blev taget, og ledelsen gik i dialog med relevante interessenter. Der blev bl.a. fulgt op på en tidligere henvendelse fra Middelfart Sparekasse, som flere gange er kåret som det pengeinstitut med det bedste image i Danmark i målinger fra FinansWatch og Wilke. Jens havde en god dialog med adm. direktør Martin Baltser. Han erfarede, at værdierne i Middelfart Sparekasse matcher Røndes, og at sparekassen strategisk gerne ville til Djursland. Han fik en garanti for, at afdelingen i

Rønde ville blive et solidt brohoved for udviklingen.

„Vi tog derefter selv initiativ til fusionsprocessen, som er forløbet helt uden sværds slag. Vi fornemmer alle en god kemi med vores mange

nye kolleger, og synergierne er allerede begyndt at vise sig. Aftalen blev også, at vi beholder navnet Rønde Sparekasse, selv om kunderne med tiden skal bruge Middelfart Sparekasses

net- og mobilbank, ligesom lånedokumenter mv. bliver forsynet med Middelfart Sparekasses logo.“

Større og mere komplekse erhvervskunder

Med hele den store sparekasse i

ryggen er der ifølge Jens helt andre muligheder for at være samarbejdspartner for større lokale virksomheder:

„Tidligere kunne vi maksimalt have engagementer på ca. 10 mio. kr. Nu er vi ikke længere på samme måde kapitalmæssigt begrænset, når vi skal lave aftaler om lidt større engagementer. Vi har også fået et stærkere bagland, der kan støtte os kompetencemæssigt. Vi får især hjælp fra specialisterne i Aarhus-afdelingen med omkring 40 medarbejdere. Vi kan trække dem med på kundemøderne. Vi vil gerne katalysere udviklingen på hele Djurs-

land. Tilgængelighed og nærvær er vores fokus, og det mener jeg er stor fordel i forhold til de landsdækkende pengeinstitutter. Den personlige relation er afgørende.“

Efter nytår starter der en ny erhvervskundechef, så der bliver tre erhvervsrådgivere i afdelingen. Han forventer, at der om tre til fem år er mindst fem erhvervsrådgivere i Rønde.

Lokal udvikling

Sparekassen har altid været kendt for at være synlig og støtte lokalt, konstaterer Jens:

„Vi vil fortsat gerne udvikle lokalt og være en aktiv støtte i lokalområdet. Det er også vigtigt for mange virksomhedsledere. Derfor er jeg også meget glad for, at de opsparede midler i Rønde Sparekasse nu er placeret i en lokal fond med en egenkapital på ca. 120 mio. kr. Derfra forventer jeg, at der kan

uddeles 4-5 mio. kr. om året i sparekassens virkeområde. I denne måned forventer jeg, at fonden offentliggør kriterierne for uddelinger, og efter planen bliver der allerede uddelt midler for første gang i november.“

Han præciserer, at det er fondens bestyrelse, der både beslutter kriterierne og uddelingerne.

Lars Chalmer Rasmussen, lars@mercatus.dk

» **NU ER VI IKKE LÆNGERE PÅ SAMME MÅDE KAPITALMÆSSIGT BEGRÆNSET, NÅR VI SKAL LAVE AFTALER OM LIDT STØRRE ENGAGEMENTER**

» **VI VIL FORTSAT GERNE UDVIKLE LOKALT OG VÆRE EN AKTIV STØTTE I LOKALOMRÅDET. DET ER OGSÅ VIGTIGT FOR MANGE VIRKSOMHEDSLEDERE**

FUSION SIKRER UDVIKLING I RØNDE